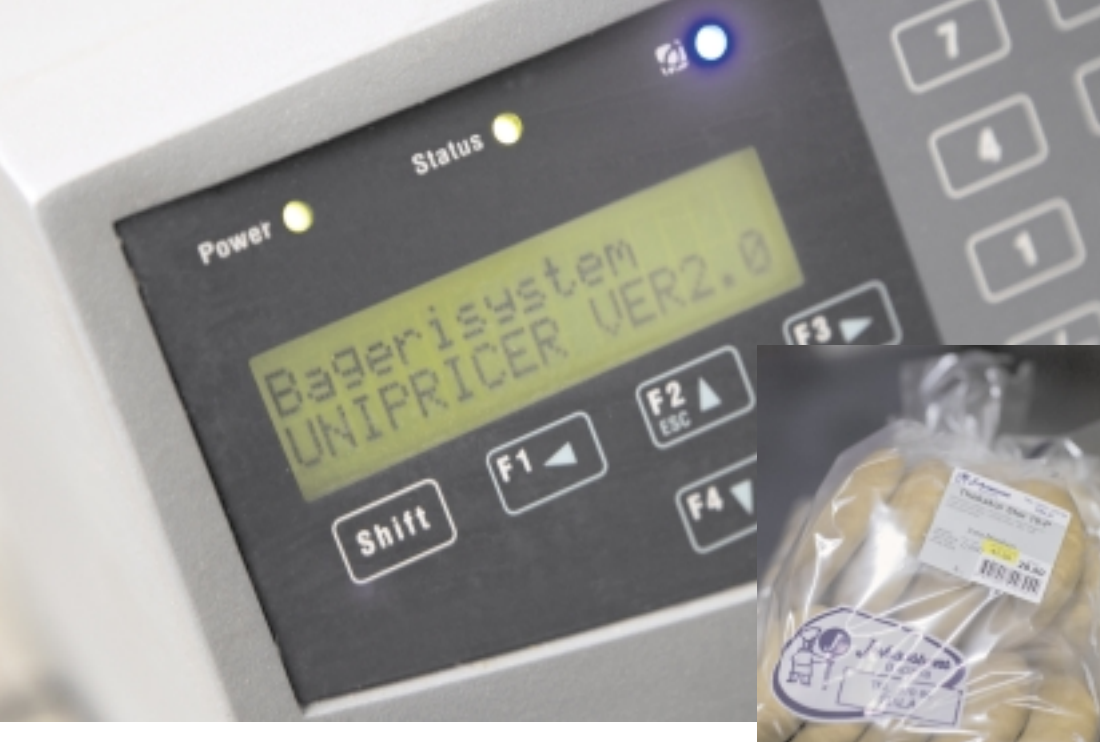




Ett bageri med rationell prismärkning
ICA Nära Effkå satsar på Repant
Ny blåsapplikator från autolabel



Ett bageri med rationell prismärkning

Johanssons Bageri i Sala levererar färskt bröd till butiker inom en radie av tio mil från Sala. Innan butikerna slår upp sina dörrar på morgonen har man levererat beställda varor prismärkta med varje butiks "egna" priser.

Johanssons Bageri har ett brett sortiment att erbjuda sina kunder. Man levererar till butiker som vill ha sina egna priser på varorna. Detta innebär många olika priser att hålla reda på. För att få en rationell produktion när det gäller att prismärka produkterna har man ett ordersystem, PCS WinBag som registrerar inkommande order. Det är i sin tur kopplat till PSI Antonsons Bakery Organizer som prismärker varje vara.

– Bakery Organizer är perfekt för oss, menar Jonas Malmqvist, som är ansvarig för produktio-

nen på bageriet. Det är ett enkelt system som alla kan hantera.

Rationell prismärkning.

– Innan vi installerade Bakery Organizer fick vi göra all prismärkning manuellt, berättar Jonas.

– Eftersom vi har många produkter och våra kunder önskar sina egna priser på varje vara innebar det ett tidsödande arbete som också bidrog till att det kunde bli fel ibland. Den mänskliga faktorn...

– Nu är sådana fel eliminerade. Om vi har lagt in rätt pris i systemet så blir det rätt ut till kund.

Så här fungerar det

– I "botten" i vårt prismärknings-system finns programvaran PCS WinBag bagerisystem för registrering av order. Där produceras en fil som sedan styr etiketterin-

gen av varorna, berättar Lars Thuvander, som är säljansvarig på bageriet.

– När filen är klar tar Bakery Organizer över. I systemet ingår två printrar med pekskärm från PSI Antonson som hämtar filen med paketeringslistor och förser varje vara med en kundspecifik etikett som har rätt pris för just den kunden.

– Jag var nog lite skeptisk från början, berättar Lars, och tänkte "ännu ett tekniskt moment som kan strula till det", men när vi hade kört igång systemet tog det inte lång tid förrän jag förstod vilka stora vinster vi kunde göra med detta sätt att hantera vår prismärkning.

– Vi har haft systemet i bruk sedan två år tillbaka och de driftstopp vi haft är försumbara. Det är något av ett "självgående" system där det bara är att trycka på en knapp så fungerar det.



ICA Nära Effkå är trogen Repant

När Ica Nära Effkå skulle byta ut sin gamla Repant var det naturligt att byta till en Repant igen. Denna gång valde man en Repant Global och fick mer utrymme i butiken på köpet.

ICA Nära Effkå är en kompletteringsbutik som ligger i Majorna i Göteborg. Sedan lång tid tillbaka har man använt sig av en Repantautomat för att hantera returflaskor och burkar. Nyligen investerade man i en ny Repant Global.

– Den gamla automaten var verkligen gammal, säger Therese, som ingår i ägarfamiljen Kanter. Den började låta lite väl mycket, men det är egentligen inte så kon-

stigt. Den hade hängt med länge, och då menar jag länge.

Naturligt val

Att det blev en Repant var naturligt. Efter ett mycket långt samarbete med Repant som fungerat utan problem både när det gäller produkten och den service man fått var det ett enkelt val.

– En stor fördel med den nya automaten är att den tar mindre plats. Vi har fått ytterligare en hel 90-sektion att exponera varor i, berättar Therese. Och så är den ju snygg också. Eftersom butiken är ganska liten, endast 200 m², och det faktum att vi inte har något lager gör det extra utrymmet mycket välkommet.

Enkel att hantera

– Installationen gick snabbt och smärtfritt. Lite ”smågrejor” vid inkörningen fick justeras, men det är sådant man måste räkna med, menar Therese.

När det gäller att ta automaten i bruk tycker inte Therese att det heller var något problem.

– Som alltid när man skaffar nya maskiner medför det lite nya rutiner, men för oss var inkörningstiden egentligen försumbar, tycker Therese. Så nästa gång vi ska skaffa en ny automat för returglas blir det nog en Repant igen, men det lär dröja för livslängden är tillfredsställande lång.

Ny unik blåsapplikator från autolabel

PSI Antonson lanserar nu i samarbete med autolabel en helt ny och unik blåsapplikator. Denna applikator passar utmärkt för produkter där man vill undvika kontakt vid appliceringen som exempelvis bröd och bakverk.

Fördelar med autolabels blåsapplikator

- Touch skärm vilket gör den enkel och användarvänlig
- Inbyggt etikettdesignprogram med lättanvärt webgränssnitt
- Virtuellt hårdvara för fri nedladdning gör maskinen enkel att integrera i andra system
- Kompakt design med få delar gör att maskinen är lätt att serva



Kontakta PSI Antonson om du vill ha hjälp att hitta den kompletta och bästa lösningen för märkning av dina produkter. Vi levererar system och etiketter för märkning, identifiering, vägning och paketering av produkter till nordisk industri.

Tappa inte spåret!

Med vår programvara Trace This dokumenterar du din produktionsprocess och får spårbarhet på köpet.

Idag ställer både kunder och myndigheter krav på spårbarhet för alla produktionsprocesser. Trace This ger dig full kontroll på hela din produktion. Med en handdator märks och registreras alla steg i produktionsprocessen samt alla inkommande varor. Därmed blir det enkelt att upptäcka eventuella fel har uppstått och få en kontinuerlig förbättring av produktionsprocessen.

Just nu har vi ett erbjudande där vi bjuder på förstudien om du bokar före 30 juni!

Kontakta Joakim Kriegl
Tel 031-706 80 79, Mobil 0703-68 80 51
joakim.kriegl@antonson.se

Läs mer.
Ladda ner broschyren på
www.antonson.se



PSI Antonson

Sveriges ledande leverantör av utrustning för butik och industri.

Box 275, 431 24 Mölndal. www.antonson.se