



Pricer är rena förtjänsten
Effektivt med automatisk etikettering



Pricer är rena förtjänsten

ICA Nära Tallkrogen är en relativt liten butik i Enskede. Men trots det tycker ägaren Stefan Ekevall att hans investering i ett Pricersystem varit en lönsam affär.

Stefan Ekevall äger och driver ICA Nära Tallkrogen i Enskede. Det är en mindre så kallad områdesbutik.

– Många tycker kanske att min butik är för liten för en satsning på ett Pricersystem, säger Stefan Ekevall. Det tycker inte jag. För mig har investeringen varit lönsam.

Sparar tid

– Den främsta anledningen tycker jag är att vi sparar så mycket tid på systemet, vilket är speciellt viktigt för en mindre butik. Med lönekostnader som ökar med 3-4 procent varje år gäller det för oss att finna vägar att täcka de ökade kostnaderna. Effektivisering är en viktig del i detta arbete.

Snabbt och enkelt

– En annan sak som jag upplever som positiv är att det är både enkelt och går snabbt att ändra priserna i butiken.

– I fruktavdelningen till exempel är det ofta små prisjusteringar som kan handla om en 10-öringe eller två. Det var inte alltid vi gjorde de små ändringarna, berättar Stefan Ekevall. Det kostade mer än det smakade.

Flera positiva vinster

– Jag har gjort en beräkning och kommit fram till att vi tjänar cirka 50 000 marginalkronor på fruktavdelningen, sett över ett helt år, genom att ta vara på dessa små prisjusteringar.

– En motsvarande uppskattning i ekonomiska termer av

värdet på tidsbesparingen under ett år visar på över 20 000 kronor.

– Ytterligare en positiv aspekt som jag upplevt är att flera av våra äldre kunder med nedsatt syn har lovordat oss för tydliga prisetiketter.

Problemfritt

– Installationen av Pricer gick mycket bra och driften har varit problemfri. Jag är faktiskt otroligt nöjd. Om jag av någon anlednings skulle byta till att arbeta i en annan butik skulle det första jag gjorde vara att installera ett Pricer-system. Fördelarna överskuggar kostnaderna.





Automatisk etikettering ökade effektiviteten

Delimo AB i Lidköping har gått från helt manuell hantering av sin verksamhet till helt automatiserad produktion. En viktig del i produktionslinjen har PSI Antonson bidragit med.

Delimo AB är en sammanslagning av tre mindre ostgrossister i Sverige, som var och en hade sitt eget sätt att producera, men alla gjorde det manuellt.

En ostgrossist köper in ost i stora kvantiteter. Ostarna delas ner till konsumentbitar och förpackas i plast. Varje förpackning ska sedan vägas och förses med etiketter som innehåller nödvändig information.

Automation ett måste

– Efter sammanslagningen flyttades all produktion till Lidköping, berättar Agneta Svensson, som är platschef i Lidköping. Tre små verksamheter blev en stor och det gick helt enkelt inte längre att arbeta manuellt. Det var långt ifrån lönsamt.

– I den situationen började vi leta efter lämpliga leverantörer som kunde hjälpa oss att automatisera produktionen. I den processen fastnade vi för PSI Antonsons system för vägning och etikettering.

Rationell produktion

Madde Apell arbetar i produktionen och är en av dem som ser till att automatiken fungerar.

– Vilken skillnad, säger Madde. På den ”manuella tiden” gjorde vi allt för hand, från att dela ostbitarna, via förpackning och vägning till etikettering. Det var både tidkrävande och arbetsamt och det kändes i axlar och handleder efter en arbetsdag.

– Idag delas och förpackas ostbitarna automatiskt. Sedan

kommer de färdiga konsumentförpackningarna på en bana och PSI:s system ”tar över”. Systemet är datorstyrt och ostbitarna vägs. Efter vägningen har systemet all nödvändig information och en etikett skrivs ut och appliceras automatiskt på förpackningen.

– Det här systemet har underlättat vårt jobb i produktionen enormt, säger Madde. Nu behöver vi bara hålla ett öga på processen så att det inte inträffar något oförutsett. För övrigt sker allt automatiskt.

Ökad effektivitet

– Genom automatiseringen har vi också kunnat öka hastigheten i produktionen, vilket har medfört att lönsamheten påverkats positivt, säger Agneta Svensson. Det var ju också det övergripande målet med investeringen, som vi anser som mycket lyckad.



Sommar sommar sommar...

Äntligen dags för sommar! För vissa innebär detta tid för välbehövlig vila och njutning. För andra är sommaren den mest intensiva perioden på året.

PSI Antonson är bemannat under hela sommaren, redo att hjälpa er att nå bästa resultat. Vi vill uppmärksamma er på att våra leveranstider i viss mån kan bli förlängda under sommarveckorna. Tänk därför på att beställa hem era förbrukningsvaror i god tid.

Vi önskar dig en riktigt lång och skön sommar och hoppas du får fylla den med allt härligt som hör den svenska sommaren till.

Trevlig Sommar!

PSI Antonson

Sveriges ledande leverantör av utrustning för butik och industri.
Box 275, 431 24 Mölndal. Tel 031-706 80 00. www.antonson.se